

WuritzerArt

Hilfe beim Einstieg in die Kunstwelt

- Organisation von Trips
  - Erstellung eines individuellen Besichtigungsplans von Ausstellungen und Eröffnungen für z.B. ein Wochenende in einer Stadt
  - Auf Wunsch, persönliche Führung durch Galerien, Ausstellungen und Ateliers
- Einladung zu Events in der Kunstszene
- Information über wichtige Geschehnisse in der Kunstwelt
- Kompetente Beantwortung von Fragen
- Buchempfehlungen

Kaufberatung

Beratung zum Kauf bestimmter Werke

- Ist der angebotene Preis gerechtfertigt?
- Handelt es sich um ein typisches Werk des Künstlers?
- Ist der Zeitpunkt geeignet um zu kaufen?
- Ist der/die Künstler/in anerkannt?

Bewertung der vorgeschlagenen Investition

- Sinnvoll
  - Hilfe bei der Abwicklung
  - Beratung zur Präsentation des Werkes
- Nicht empfehlenswert
  - Vorschlag von besseren Alternativen

Organisation von individuellen Auftragsarbeiten

Vorgaben des Klienten

- Ort
- Grösse
- Zweck
- Budget
- Bestimmter Künstler?
- Sonstige Vorgaben

Vorschlag eines geeigneten Künstlers und Werkes und Herstellung eines direkten Kontaktes zwischen Künstler und Auftraggeber

Aufbau einer Sammlung

Präferenzen des Klienten

- Ziel
  - Grosse, bedeutende Sammlung?
  - Kunst primär zur Bereicherung des Wohnens?
  - Wie wichtig ist Wertsteigerung?
  - In welchem Zeitraum soll die Sammlung aufgebaut werden?
- Welche Art von Kunst?
  - Unterstützung bei der Suche nach dem richtigen Stil für den Klienten
  - Volle Berücksichtigung der Wünsche des Sammlers

Unter Berücksichtigung des individuellen Budgets

Kaufvorschläge

- Klient ist zufrieden mit dem Vorschlag
  - Abwicklung des Kaufs
    - Beratung bei der optimalen Präsentation des Werkes/der Sammlung falls erwünscht
    - Auf Wunsch – Sicherstellung der Nennung der Sammlung in Katalogen
    - Organisation des Transportes
    - Verhandlungen über den Preis
    - Organisation des Aufbaus von Installationen falls notwendig
    - Auf Wunsch und wenn möglich – Herstellung eines persönlichen Kontakts zum Künstler (Besuch des Ateliers etc.)
- Klient ist unsicher
  - Gemeinsame sorgfältige Abwägung der Investition und möglicher Alternativen
    - Wiederverkaufsaussichten
    - Hintergrundinformationen zum Künstler
    - Analysieren der Marktlage
- Klient lehnt den Vorschlag ab
  - Suche nach passenderen Alternativen
  - Reevaluierung der Wünsche des Kunden

Verkaufsberatung

Klient will ein oder mehrere Werke verkaufen

Sorgfältige Analyse der Marktlage

- Verkauf ist sinnvoll
  - Bestimmung eines angemessenen Preises
  - Suche nach Käufern
    - Galerien
    - Privatleute
    - Sammlungen
    - Museen
    - Auktionen
  - Finden eines Käufers
    - Vollständige Abwicklung des Verkaufs
      - Verhandlungen
      - Transport
      - Transfer der Zahlung
- Verkauf sollte aufgeschoben werden
  - Benachrichtigung bei Besserung der Marktlage